



PRISMA – Chefinfos !

Info C KW 28/2010
Juli 2010

Diese Chefinfo enthält:

- ➔ **Wussten Sie schon...**
 - Warenkunde PBS
- ➔ **Aus dem Kollegenkreis**
 - Nachfolger gesucht
 - Ladenlokal zu vermieten
- ➔ **PRISMA informiert:**
 - Tipps & Tricks: Bankenkrise – und wo bleibt der PBS-Fachhandel?
 - Spielwaren-Sortiment bei EK- Online
 - ESSO Card: Günstiger Tanken
 - Ihre Umsatzstatistiken
 - Strompreiserhöhung – Unsere Kooperation mit meistro
 - Umfrage Prospektverteilungskosten
 - Prisma-Bonussystem 2010 / Bonus LG Buch



Wussten Sie schon..

...dass die umfassende und detaillierte PBS Warenkunde 2010 des Verband der Schweizerischer Papeteristen (VSP) in Deutschland ab sofort über den BBW bestellt werden kann? Die nur in Papierform erhältliche Warenkunde umfasst alle umsatzrelevanten Bereiche des deutschen PBS-Sortiments. Die Warenkunde ist für Auszubildende, Quereinsteiger und langjährige Verkaufsprofis gleichermaßen interessant, weil Hintergründe und Details vieler Produkte akribisch und markenneutral erläutert werden. Die Auflage 2010 hat keine Änderungen gegenüber der Vorjahresausgabe, so dass keine zusätzliche Aktualisierung notwendig wurde. Die Warenkunde wird im August gelocht mit Ringordner geliefert. Ca. 530 Seiten, Preis 79 € + MwSt. + Versand. Bestellungen schriftlich mit Rechnungs-adressen an BBW, Frangenheimstr. 6, 50931 Köln, bbw@einzelhandel.de

➔ Aus dem Kollegenkreis

Nachfolger gesucht

Nachfolger für Vollexistenz gesucht ! Schönes PBS-Fachgeschäft, im Rems-Murr-Kreis, mangels Nachfolger zu verpachten oder zu verkaufen. Seit 1987 in zentraler Auflage mitten im Ort existent. Einzugsbereich ca. 25000 Einwohner. Großes Ganztags-Schulzentrum in unmittelbarer Nähe, mit ca. 2000 Schülern (Hauptschule, Realschule, Gymnasium), sowie am Ort und umliegend mehrere Kindergärten und Grundschulen. Stammkundschaft. Verkaufsfläche 140qm, Sanitärraum, Büro und Lager. Das Lager (ca. 70qm) im Untergeschoss, kann auch als Verkaufsraum genutzt werden. Vorhandenes Personal muss nicht übernommen werden. Sortimente: Schreibwaren und Schulartikel aller namhaften Hersteller, Bücher, Glückwunschkarten, Geschenk- und Trendartikel, Spielwaren, Presse, Toto-Lotto. Das Geschäft befindet sich in eigenen Räumen, daher Miete oder Kauf möglich. Monatskaltmiete: 1650,- Euro. Kontaktaufnahme unter Telefon 0049.1622772929.

Ladenlokal zu vermieten

Gut frequentiertes Ladenlokal in Toplage in der Bodensee-Region wegen Geschäftsaufgabe aus Altersgründen zu vermieten. Einige Daten:

- Ladenfläche EG 220 qm UG 100 qm OG 60 qm in absoluter Bestlage
- Stadtkern ca. 13.000 Einwohner zzgl. Umland
- kostenloses Parkhaus am Geschäft
- kostenloses Parken in der ganzen Stadt
- bisherige Ausrichtung Spielwaren und Lotto
- die Post befindet sich nebenan
- für das Schreibwarensortiment kaum Wettbewerb am Standort

Weitere Auskünfte erteilt die Unternehmensberatung Heckner, Frau Sabine Bernstein unter 08671/13016 oder sabine.bernstein@heckner.com.

➔ PRISMA informiert

Tipps & Tricks: Bankenkrise und der Fachhandel

In einer neuen Ausgabe der Reihe ‚Tipps & Tricks‘ zeigt Ihnen die Unternehmensberatung Heckner, welche Spannen zu erzielen sind. Schöpfen Sie Ihre Kalkulationsreserven bereits in voller Höhe aus?

Spielwarensortiment bei EK-Online

Häufiger wurde uns mitgeteilt, dass das Spielwarensortiment bei EK-Online nur schwer zu finden sei. Wir haben die notwendigen Schritte zur Vorgehensweise einmal beispielhaft aufgeführt.

ESSO-Card - Günstiger Tanken

Nutzen Sie schon die Vorteile der ESSO Card? Profitieren Sie schon von der Vergünstigung von fast 2 ct./Liter bei Diesel? Informationen und Anmeldebogen liegen dieser Chefinfo bei.

Ihre Umsatzstatistiken

Wir möchten nochmals darauf hinweisen, dass Sie Ihre Umsatzstatistiken immer aktuell auf der Prisma Webseite einsehen und ausdrucken können. Sie finden dort sämtliche Umsätze, die Sie auch sonst mit der monatlichen Umsatzstatistik erhielten. Sie können den Zeitraum bestimmen, die Umsätze nur einsehen oder auch ausdrucken. Wie Sie dort hin gelangen? Ganz einfach:

Sie haben Ihren Benutzernamen und das Passwort parat und wählen sich ins Internet ein: www.prisma.ag → Benutzernamen und Passwort eingeben → auf das Schloss klicken → im Bereich „Für Mitglieder“ den Punkt ‚Meine Umsätze‘ anklicken → anschließend Zeitraum und Jahr auswählen – Fertig !

Falls Sie Ihre Umsatzstatistik weiterhin per Post erhalten möchten, bitten wir um kurze Info per E-Mail an: tlafendt@prisma.ag.

Umfrage Prospektverteilungskosten

Einige Ihrer Kollegen aus den Erfa-Gruppen baten um einen Preisspiegel zu Verteilungskosten. Daraus wurde der beiliegende Fragebogen entwickelt. Die Ergebnisse werden dann ebenfalls in den Erfa-Gruppen bzw. der

Prisma Chefinfo veröffentlicht. Bitte nehmen Sie sich die Zeit, den Bogen auszufüllen und an die angegebene Nummer zu faxen. Vielen Dank!

Strompreiserhöhung – Unsere Kooperation

Wir möchten Sie auf diesem Wege nochmals auf die klaren Vorteile unserer Partnerschaft mit dem Energieanbieter meistro Energie GmbH hinweisen. Dies geschieht vor dem Hintergrund, dass im Versorgungsgebiet des Energiekonzerns RWE ab August für zwei Millionen Kunden die Strompreise im Grundversorgungstarif um 7,2 Prozent angehoben werden, wie die Financial Times Deutschland am 21.06.2010 berichtete.

Die meistro Energie GmbH dagegen ist in über 6000 Orten Deutschlands günstigster Anbieter von Gewerbestrom (Stand: März 2010, Dienstleistung). Zudem bietet meistro unseren Mitgliedern "Energie aus einer Hand" - Strom und Erdgas - und das zum exklusiven Prisma-Mitgliedspreis. Ergänzt wird dieser eindeutige Vorteil durch eine Belieferung mit CO₂-freiem Strom aus Wasserkraft und klima-neutralem Erdgas sowie transparenten Angeboten und Rechnungen.

Daher meinen wir: Machen Sie bei den stetig wiederkehrenden Energiepreisen nicht mehr mit und nutzen Sie unsere Partnerschaft mit meistro. Lassen Sie sich von meistro einfach ein unverbindliches und kostenloses Angebot erstellen. Profitieren Sie von unserer Partnerschaft mit meistro, dem unabhängigen, bundesweit agierenden Energieanbieter exklusiv für Unternehmer, exklusiv für Sie als Mitglied unseres Verbandes. Sie erreichen Frau Herrmann von meistro unter Telefon 0841 65700 152.

Prisma-Bonussystem 2010 / Bonus LG Buch

Das Vergütungssystem hat sich nicht geändert, alle Staffeln sind identisch zu den Vorjahren. Im Laufe des letzten Jahres ergaben sich jedoch einige Ergänzungen bei den Lieferanten. Wir haben Ihnen zur Information die aktuelle Übersicht beigelegt.

Wie bereits mitgeteilt, wurde die Kooperation mit der LG Buch zum Ende des Jahres 2009 in beiderseitigem Einvernehmen beendet. Wir empfehlen Ihnen zur Abrechnung/Verbonifizierung Ihrer Verlags- und Barsortimentsumsätze unsere Kooperation mit der EK Servicegroup zu nutzen – ohne weitere Mitgliedschaft, ohne Zusatzkosten!




Bankenkrise – und wo bleibt der PBS-Fachhandel?




PRISMA-Kollegen berichten immer wieder darüber, dass sich die Banken sich bei der Kreditvergabe sehr zurückhalten. Die Gründe liegen aber nicht immer in der Bankenkrise, sondern auch an den betriebswirtschaftlichen Zahlen der Fachhändler. Wir zeigen Ihnen heute auf, wie viele Schulden Sie sich leisten können und welche Zinskonditionen derzeit am Markt erreichbar sind.



Die Kreditinstitute beurteilen ihre Kunden im Zuge des Rating. Je besser das Rating, umso günstiger die Zinskonditionen, die die Fachhändler erhalten.

Hier die aktuellen Zinskonditionen, die bei unterschiedlichen Ratingeinstufungen derzeit erzielbar sind. Sie können mit diesem Vergleich feststellen, ob Sie von Ihrer Hausbank fair bedient werden oder ob Sie zu viele Zinsen am Kontokorrentkonto bezahlen.

Rating	
	Ihr Unternehmen ist gut geratet. Die Bank verfügt über ausreichend Sicherheiten und gleichzeitig schätzt Ihr Kreditinstitut Ihr Unternehmen als zukunftsfähig ein. Die Gewinne sind durchweg höher als die Privatentnahmen und Ihre Hausbank sieht positive Zukunftsperspektiven für Ihren Betrieb.
	Die Bank beurteilt Ihr Unternehmen nur ziemlich durchschnittlich und legt deshalb einen Risikoaufschlag fest, der sich in einer höheren Zinskostenbelastung bemerkbar macht. Gewinne und Privatentnahmen sind nicht immer im Lot und vielleicht müssten Sie mit Ihrer Hausbank besser kommunizieren und auch während es Jahres einmal Informationen liefern, um Ihr Rating zu verbessern.
	Die Bank schätzt Sie als riskanten Kunden ein. Vielleicht hat sie zu wenige Informationen über Ihren Betrieb. Möglicherweise auch keine Sicherheiten. Das Kreditinstitut verlangt eindeutig zu hohe Zinsen von Ihrem Unternehmen.

Zinskonditionen Kontokorrent		
	5,0 bis 7,5 %	Wer mehr als 12,5 % Zinsen am Kontokorrentkonto bezahlen muss, nimmt dieses entweder nicht in Anspruch oder er wird von seiner Bank alles andere als fair bedient. Sollten Sie Ihr Kontokorrentkonto beanspruchen und mehr als 12,5 % Zinsen bezahlen, dann ist der Kontakt zur Hausbank dringend erforderlich, um die Ursachen für diesen hohen Risikoaufschlag auf den Kontokorrentzins zu ermitteln.
	7,5 bis 9,5 %	
	9,5 bis 12,5 %	

Der Einkaufspreis des Geldes ist für die Kreditinstitute in den letzten Monaten kontinuierlich gesunken. Wenn Sie bei Ihrer Bank heute für ein Jahr Geld leihen, dann liegt der Einkaufspreis dieses Geldes auf Seiten der Hausbank bei unter 1 %. So wissen wir von ERFA-Kollegen, dass Finanzierungen mit **variablem** Zinssatz derzeit in Einzelfällen schon unter 2 % angeboten. Wer heute eine Investition in sein Geschäft tätigt, sollte bei Inanspruchnahme öffentlicher und zinsverbilligter Landes- und Bundesmittel bei einem durchschnittlichen Zinssatz von deutlich unter 3 % für diese Investition liegen.

Wie viel Zinsen zahlen die PRISMA-Fachgeschäfte?

Die nachfolgende Tabelle zeigt, gegliedert nach verschiedenen Betriebsgrößenklassen, die aktuelle Zinskostenbelastung, bezogen auf den Rohertrag.

Nach dieser Rechenformel ermitteln wir Ihre Zinskostenbelastung in % des Rohertrags:

$\frac{\text{Zinsen des Jahres in \%} \times 100}{\text{Rohertrag des Jahres}} = \text{Ihr Wert}$

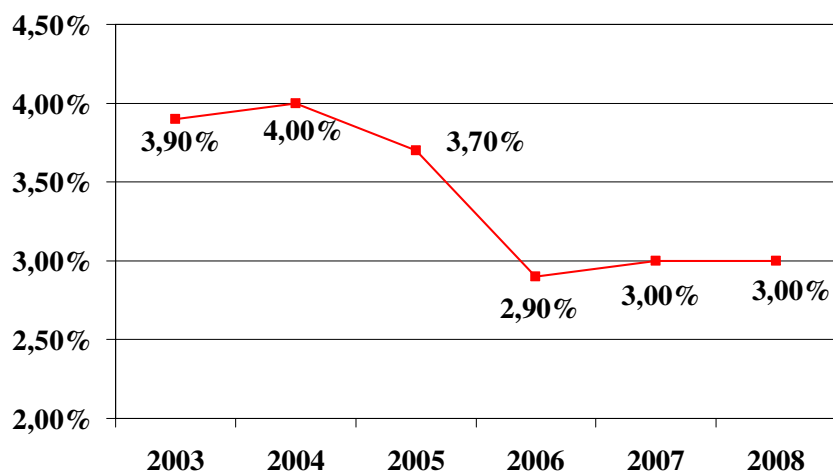
Betriebsgrößenklasse Jahresumsatz netto	Zinskosten p. a. in €	Zinsen in % vom Rohertrag	Ihr Wert in € in %*
GK I (270 T€)	4.589 €	4,35 %	
GK II (450 T€)	5.848 €	3,54 %	
GK III (835 T€)	5.181 €	1,81 %	
Gesamt-Durchschnitt	5.309 €	2,97 %	

*bezogen auf den Rohertrag

Beurteilen Sie anhand der oben stehenden Tabelle, ob Ihre Zinskostenbelastung in einem vernünftigen Verhältnis zu den Durchschnittswerten der PRISMA liegt. Die Zahlen stammen aus dem PRISMA-Betriebsvergleich des Jahres 2008.

Die Zinsaufwendungen der PRISMA-Fachgeschäfte gehen zurück

Die folgende Grafik zeigt die Zinskostenbelastung in Prozent des Rohertrags aus den PRISMA-Betriebsvergleichen der letzten Jahre.



Die Entwicklung der Zinskostenbelastung aus dem PRISMA-Betriebsvergleich zeigt ein positives Bild. Obwohl im Jahr 2008 der Marktzins höher liegt als in den Jahren davor, konnten die PRISMAner ihre Zinskosten in den Griff bekommen. Es ist zu vermuten, dass die Schulden bei den Kreditinstituten zurückgegangen sind. Eine insgesamt sehr erfreuliche Entwicklung. Die PRISMA-Fachgeschäfte konsolidieren sich und die Abhängigkeit von den Banken wird geringer.

Sollten Sie mit Ihrer Bank Klärungsbedarf haben, Tipps und Hinweise benötigen, wie Sie sich am besten gegenüber Ihrem Kreditinstitut verhalten, so steht die Unternehmensberatung Heckner zur Beantwortung Ihrer Fragen gerne zur Verfügung – Tel.: 08671 13016.

Wie finde ich das Spielwaren-Sortiment im EK-Online-System ?

Nach Anmeldung auf der EK-Online-Seite bitte auf ‚Kataloge‘ klicken:



Im folgenden Fenster ‚Spielwaren‘ durch Anklicken der entsprechenden Warengruppe auswählen:



Alternativ kann über die Suche direkt ein Artikel gesucht werden:





ESSO Card



Alle Vorteile auf einen Blick:

- **kein Bargeld**
Sie legen fest, welche Produkte und Dienstleistungen bezogen werden können. Kategorie von nur Dieselmotorenkraftstoff bis alle Produkte (inkl. Shop-Artikel).
- **gesteigerte Liquidität**
die Zahlung erfolgt 1x monatlich über BÜRORING/PRISMA – Zentralregulierung.
- **umfassende Sicherheit**
alle ESSO CARDS werden mit PIN-Codes ausgeliefert.
- **umfangreiches Tankstellennetz**
allein in Deutschland stehen über 4.000 Tankstellen zur Verfügung
- **übersichtliche, detaillierte Rechnung**
eine Monatsrechnung, fahrzeug- und produktbezogen gegliedert.

Auf den Tankstellen – Abgabepreis erhalten Sie folgende **Nachlässe** (inkl. MwSt.):

ESSO – Dieselmotorenkraftstoff	1,90 €ct/l	Esso Motorenöl :15% Rabatt
SHELL/DEA – Dieselmotorenkraftstoff	1,25 €ct/l	

- Kein Systembeitrag -

Bitte beachten: Diese Umsätze sind **nicht** bonusfähig.

Für den europaweiten Einsatz der ESSO CARD, sowie für den mobilen Reparatur- und Pannendienst, für Autobahnbenutzungsgebühren sowie für Tunnelgebühren werden weitere Gebühren erhoben, die wir Ihnen auf Anfrage gerne zukommen lassen.

Das KARTEN - Bestellformular schicken Sie bitte ausgefüllt an den BÜRORING zurück. Es können mehrere Karten mit unterschiedlichen Kategorien pro Mitgliedsfirma angefordert werden. Geben Sie bitte unbedingt Kfz-Zeichen oder Fahrername und die Kategorie (D,A,S,U) an. Kartentext oder Rechnungstext können optional eingetragen werden. Die ESSO CARD inkl. PIN Code erhalten Sie direkt von ESSO Deutschland GmbH.

Für weitere Informationen oder Rückfragen wenden Sie sich bitte an Herrn R. Wortmann
Tel. 02129 / 5571 – 170 Fax: 02129 / 5571 – 66170 oder wortmann@bueroring.de

Umfrage Prospektverteilungskosten

Aus verschiedenen PRISMA ERFA-Gruppen wurde die Bitte geäußert, einen Preisspiegel zu erhalten, um Prospekt oder Katalogverteilung über Tageszeitung, Anzeigenblatt und Prospektverteiler zu untersuchen.

Bitte füllen Sie die nachfolgende Checkliste aus und faxen diese an die Unternehmensberatung Heckner 08671-13093.

Die Ergebnisse werden in den PRISMA ERFA-Gruppen und in der PRISMA-Chefinfo veröffentlicht.

Grundpreis je 1.000 Exemplare in €	Ihre Tageszeitung	Anzeigenblatt	Prospektverteiler
bis 15 g			
bis 20 g			
bis 50 g			

Preis für höhere Gewichte in €			
je angefangene weitere 5 g (je Tausend)			
oder pro 10 g mehr in € (je Tausend)			

Auflagenhöhe			
---------------------	--	--	--

Mindeststückzahl			
-------------------------	--	--	--

Selektionsmöglichkeiten ja/nein (bitte kreuzen Sie die entsprechende Spalte an)

Besteht z. B. in Ihrer Region die Möglichkeit, ausschließlich Haushalte mit Kindern mit Werbung zu belegen?
Bitte machen Sie ein Kreuz bei der entsprechenden Antwort:

- nach einzelnen Gebieten ja
 nein
- spezielle Zielgruppen ja
 nein

Anzahl der einzelnen Beilagen limitiert?

Sind die Anzahl der Beilagen verschiedener Werbetreibender limitiert oder könnte es z. B. sein, dass in einer Tageszeitung oder einem Anzeigenblatt bis zu 20 verschiedene Beilagen enthalten sind?
Bitte tragen Sie die Anzahl der maximalen Beilagen in die folgende Tabelle ein:

Tageszeitung			
Anzeigenblatt			
Prospektverteiler			

Anzahl der Einwohner Ihres Betriebsstandortes:

- | | | |
|--------------------------------------|--------------------------------------|---------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> bis 10.000 | <input type="checkbox"/> bis 20.000 | <input type="checkbox"/> bis 50.000 |
| <input type="checkbox"/> bis 100.000 | <input type="checkbox"/> bis 500.000 | <input type="checkbox"/> über 500.000 |

Jetzt schon herzlichen Dank für Ihre Teilnahme.

PRISMA Bonussystem, gültig ab 2010

1. Jahresrückvergütung auf ZR-Umsatz

Bonusstufe	Umsatz in Euro	Vergütung
0 bis	49.999,-	0,0 %
1 ab	50.000,-	0,7 %
2 ab	62.500,-	0,8 %
3 ab	75.000,-	0,9 %
4 ab	87.500,-	1,0 %
5 ab	100.000,-	1,1 %
6 ab	125.000,-	1,3 %
7 ab	150.000,-	1,5 %
8 ab	200.000,-	1,8 %
9 ab	350.000,-	1,9 %
10 ab	500.000,-	2,0 %

2. PRISMA-Bonus (einzeln pro PSC/Großhändler)

Gesamtumsatz	Bonussatz auf bonusfähigen Umsatz
20.000,-	2 %
25.000,-	3 %
32.500,-	4 %
40.000,-	5 %
50.000,-	6 %
60.000,-	7 %
75.000,-	8 %
90.000,-	9 %
110.000,-	10 %

3. Steigerungsbonus (additiv für alle PSC/Großhändler)

Steigerung ab	des bonusfähigen Umsatzes
10 %	0,5 %
20 %	0,75 %
30 %	1 %

Der Steigerungsbonus gilt ab dem zweiten vollen Jahr der Mitgliedschaft

4. Bonus auf ZR-Umsätze mit den Buchlieferanten der EK-Servicegroup

Auf diese Umsätze erhalten Sie pauschal 0,5 % Bonus (Bitte Ausnahmen beachten, s.u.)

5. Ausnahmen (Zählumsatz)

Die Umsätze folgender Lieferanten sind aus dem Bonussystem ausgenommen, werden aber zum Erreichen höherer Bonusstufen hinzugerechnet:

Wolf Tabakwaren	Lekkerland Telefonkarten (ZR über EK-Servicegroup)
Esso	Lekkerland Tabakwaren (ZR über EK-Servicegroup)
Libri	KNV (ZR über EK-Servicegroup)
Umbreit (ZR über EK-Servicegroup)	Lego (ZR über EK-Servicegroup)
Könemann (ZR über EK-Servicegroup)	Esprit (ZR über EK-Servicegroup)

Bei unterjährigem Beginn der PRISMA-Mitgliedschaft wird der Umsatz linear hochgerechnet. Die Bonuszahlung erfolgt anhand des tatsächlich zentral regulierten Umsatzes nach den jeweils aktuellen Bonusstaffeln. Fragen zum Bonussystem beantwortet Ihnen gerne Herr Lafendt: Tel.: 0 21 29 / 55 71 – 603 oder eMail: tlafendt@prisma.ag